

Myyjä – Napapiirin Kuljetus Oy

Napapiirin Kuljetus Oy on 1967 perustettu, maanrakennukseen ja maa-ainesmyyntiin sekä poltto- ja voiteluainekauppaan erikoistunut lappilainen yritys. Palvelemme laajasti sekä yrityksiä että yksityisiä asiakkaita.

Vahvistamme myyntiorganisaatiotamme ja etsimme aktiivista ja asiakaslähtöistä **Myyjää** (raskaan kaluston voiteluaineet ja kemikaalit) **vakituiseen työsuhteeseen**.

Tehtävän kuvaus

Myyjänä vastaat raskaan kaluston voiteluaineiden, kemikaalien sekä polttoaineiden myynnistä yritysasiakkaille. Pääpaino työssäsi on voiteluaineissa ja kemikaaleissa, mutta asiakastapaamisissa edustat koko Napapiirin Kuljetus -konsernin palveluvalikoimaa.

Keskeiset tehtävät:

- aktiivinen uusasiakashankinta Pohjois-Suomen alueella
- asiakastapaamiset ja tuotteiden/palvelukokonaisuuksien esittely
- olemassa olevien asiakassuhteiden kehittäminen
- yritysasiakassegmenttien (maanrakennusurakoitsijat, kuljetusala, teollisuus) kontaktointi ja palvelutarpeiden kartoittaminen
- teknisen tiedon tarjoaminen asiakkaalle – kiinnostus ja ymmärrys raskaan kaluston voiteluaineista katsotaan eduksi

Edellytykset

Toivomme sinulta:

- kokemusta B2B-myynnistä tai vahvaa halua kasvaa myynnin ammattilaiseksi
- oma-aloitteisuutta ja aktiivista otetta uusasiakashankintaan
- hyviä vuorovaikutus- ja neuvottelutaitoja
- matkustusvalmiutta

Tarjoamme sinulle

- vakituisen ja vastuullisen roolin Lapin johtavassa maanrakennus- ja kuljetusalan toimijassa
- itsenäisen ja monipuolisen myyntiroolin, jossa pääset vaikuttamaan asiakassuhteisiin ja myynnin kehittämiseen
- kattavat työvälineet ja koko organisaation tuen
- **hyvät työsuhde-edut**
- mahdollisuuden kehittyä teknisen myynnin asiantuntijaksi

Hakuohjeet

Lähetä hakemuksesi ja CV:si osoitteeseen 28.2.2026 mennessä:

rekry@napapiirinkuljetus.fi

Lisätietoja tehtävästä antaa:

Liiketoimintapäällikkö Janne Karjalainen 050-4585514, maanantai 23.2. klo 12-14. keskiviikko 25.2. klo 13-15.